

Vacature: Sales Manager BeLux

TURCK MULTIPROX NV in Aalst is de Belgische dochteronderneming van **Turck GmbH**, een internationale speler en toonaangevende aanbieder van oplossingen voor industriële automatisering. De Turck Group telt wereldwijd meer dan **4.650 medewerkers**, is actief in **30 landen** en beschikt over een verkoopnetwerk in nog eens **60 landen**.

Dankzij een uitgebreid en evenwichtig productgamma biedt Turck Multiprox haar klanten **totaaloplossingen**, ondersteund door diepgaande technische expertise, aftersales service en opleidingsmogelijkheden.

Wij zijn op zoek naar een gedreven en strategisch sterke **Sales Manager BeLux**.

Jouw rol

Als Sales Manager BeLux ben je verantwoordelijk voor het **strategisch en operationeel aansturen van alle verkoopactiviteiten** binnen België en Luxemburg. Je combineert leiderschap met commerciële slagkracht en fungeert als spilfiguur tussen klanten, sales, engineering en management.

Jouw verantwoordelijkheden

- Ontwikkelen en implementeren van de commerciële strategie voor de Belgische markt.
- Beheren en uitbreiden van jouw klantenportefeuille (B2B-industrie).
- Aansturen, coachen en motiveren van het sales team.
- Samenwerken met product- en supportteams om klantgerichte oplossingen te bieden.
- Opvolgen van markttrends, concurrentie en nieuwe marktsegmenten.
- Forecasten, KPI's monitoren en bijdragen aan jaarplanning.
- Vertegenwoordigen van Turck Multiprox op beurzen, seminars en andere commerciële evenementen, en actief bijdragen aan marketinginitiatieven.
- Key user CRM

Jouw profiel

- Je beschikt over een **Bachelor of Master in Bedrijfskunde, Technische bedrijfskunde, Elektromechanica** of gelijkwaardig.
- Minimaal 5 jaar ervaring in B2B sales, bij voorkeur in industrie of automatisering.
- Ervaring in people management (team aansturen, coachen) is een must.
- Technische affiniteit – je begrijpt producten en systemen van Turck/Banner.
- Je communiceert vlot in **Nederlands, Frans en Engels**, zowel mondeling als schriftelijk.
- Resultaatgericht, strategisch maar ook praktisch ingesteld.

Ons aanbod

- Een **competitief en marktconform salaris**
- Bedrijfswagen met laadpas
- Maaltijdcheques en ecocheques
- Groepsverzekering
- Smartphone, laptop en telefoon- & internetabonnement
- Een dynamische werkomgeving met een **mix van jonge en ervaren collega's**
- Ruimte voor initiatief, verantwoordelijkheid en professionele groei

Interesse?

Ben jij de Sales Manager die wij zoeken? Bezorg dan je kandidatuur met CV aan **Turck Multiprox**, t.a.v. **Marie-Claire Lanckman**, via e-mail:

 m.lanckman@multiprox.be