

Vacature

Junior Technisch account manager (met doorgroeimogelijkheid naar Account manager Industriële automatisering)

Turck Multiprox is een toonaangevende speler in industriële automatisering. Wij bieden sensoren, veldbus-, RFID- en besturingstechnologie voor diverse sectoren zoals automotive, pharma, food&beverage, intralogistiek en machinebouw.

De rol

Wil jij als technisch talent doorgroeien naar een zelfstandige account manager rol ? Begin op de binnendienst, leer de producten, klanten en oplossingen van Turck Multiprox kennen en werk toe naar jouw eigen regio. De kans voor iemand die techniek en commerciële feeling wil combineren.

Jouw rol

Je begint op de technische binnendienst, waar je de producten, toepassingen en klanten van Turck Multiprox goed leert kennen. Je werkt samen met de collega's in de binnendienst en vijf sales engineers in de buitendienst. Jij wordt gekoppeld aan de sales engineer van jouw toekomstige rayon.

De sales engineer werkt je in, neemt je mee in klanten-, strategie- en productkeuzes, en bereidt je voor op de buitendienst. Ben je klaar dan maak je kans om naar de buitendienst te verschuiven als sales engineer.

Jouw werk op de binnendienst

Je helpt klanten in uiteenlopende sectoren: intralogistics, Food&Beverage, Textiel, Farma, Chemie... Veel van deze klanten werken al jaren met Turck.

Jij bent hun aanspreekpunt voor:

- Het beantwoorden van technische vragen
- Het uitwerken van aanvragen en offertes
- Het bespreken van levertijden en alternatieven
- Het meedenken over oplossingen die echt passen

Samen met de sales engineer maak je een aanbieding op maat. Je vertaalt de uitdagingen van de klant naar slimme oplossingen. Op basis van de applicatiebeschrijving en de specifieke knelpunten werk je

een voorstel uit dat niet alleen technisch klopt, maar ook echt waarde toevoegt. Zo maak jij het verschil voor de klant.

Jouw groei naar de buitendienst

In de buitendienst word je verantwoordelijk voor jouw eigen regio.

In deze rol ga je acquisitieplannen maken, netwerken en de markt onderzoeken om zo nieuwe klanten te zoeken of bestaande klanten uit te bouwen.

Je identificeert technische vraagstukken, bijvoorbeeld over sensoren, industriële netwerken en besturingen, RFID of automatiseringsoplossingen. Daarna bedenk je hoe Turck's technologieën – van sensor tot cloud – waarde toevoegen aan het proces van de klant. Kwaliteit, levertijd en prijs komen hier uiteraard ook bij ter sprake. De dynamiek tussen enerzijds snelle orders en anderzijds lange ontwikkeltrajecten die je hierin tegenkomt, maakt jouw werk erg afwisselend.

Kortom een ideale functie als jij...

- Graag techniek en commerciële feeling combineert
- Jezelf wilt ontwikkelen tot technisch account manager
- Energie krijgt van klanten helpen en meedenken in oplossingen

Wat is vereist ?

- Bachelor/master in elektromechanica, elektronica richting automatisering of gelijkwaardig
- Kennis van industriële automatisering is een pluspunt
- Communicatief, klantgericht en resultaatgericht
- Tweektalig Nederlands/Frans + goede kennis Engels en/of Duits
- Organisatorisch sterk en een echte teamplayer

Wie ben jij ?

Je bent een technisch onderlegde starter die graag wil doorgroeien naar een commerciële rol. Je krijgt energie van klantencontact en van het uitzoeken hoe technische oplossingen werken. Dankzij jouw interesse in elektrotechniek, industriële automatisering en sensortechnologie pak je technische vraagstukken snel op en kun je klanten goed adviseren.

Je werkt nauwkeurig, schakelt gemakkelijk tussen verschillende werkzaamheden en durft initiatief te nemen. Je vindt het leuk om offertes uit te werken, producten te vergelijken, alternatieven te zoeken en mee te denken over de beste oplossing. Daarnaast ben je communicatief sterk, leer je snel en bouw je graag een langdurige relatie op met klanten in uiteenlopende sectoren – van machinebouw tot hightech industrie.

Je hebt de ambitie om door te groeien naar een buitendienstrol waarin je zelfstandig een regio beheert, nieuwe klanten benadert en technische oplossingen verkoopt die waarde toevoegen.

Wat biedt Turck Multiprox jou ?

Turck Multiprox heeft een open cultuur waar collega's vanuit de vestigingen in de verschillende landen veel contact met elkaar hebben. Samenwerkingsgerichtheid en verantwoordelijkheidsgevoel zijn woorden die goed bij de cultuur van Turck Multiprox passen.

Daarnaast bieden zij jou:

- Een enthousiast team van 22 collega's.
- Hoogwaardige producten en een continu vernieuwend gamma.
- Afwisseling door diverse klanten en industrieën.
- Regelmatige opleidingen in industriële automatisatie.
- Doorgroeimogelijkheden naar account manager.
- Een marktconform salaris met extralegale voordelen:
 - Maaltijdcheques en ecocheques
 - Hospitalisatieverzekering
 - Groepsverzekering
 - Een firmawagen met tankkaart na doorgroei tot account manager
 - Flex Income Plan (stel je loonpakket samen op maat van jouw behoeften)

Interesse ?

Neem vandaag nog contact op. Wij kijken er naar uit je te ontmoeten voor een eerste kennismaking. Mail je motivatiebrief met CV naar m.lanckman@multiprox.be.